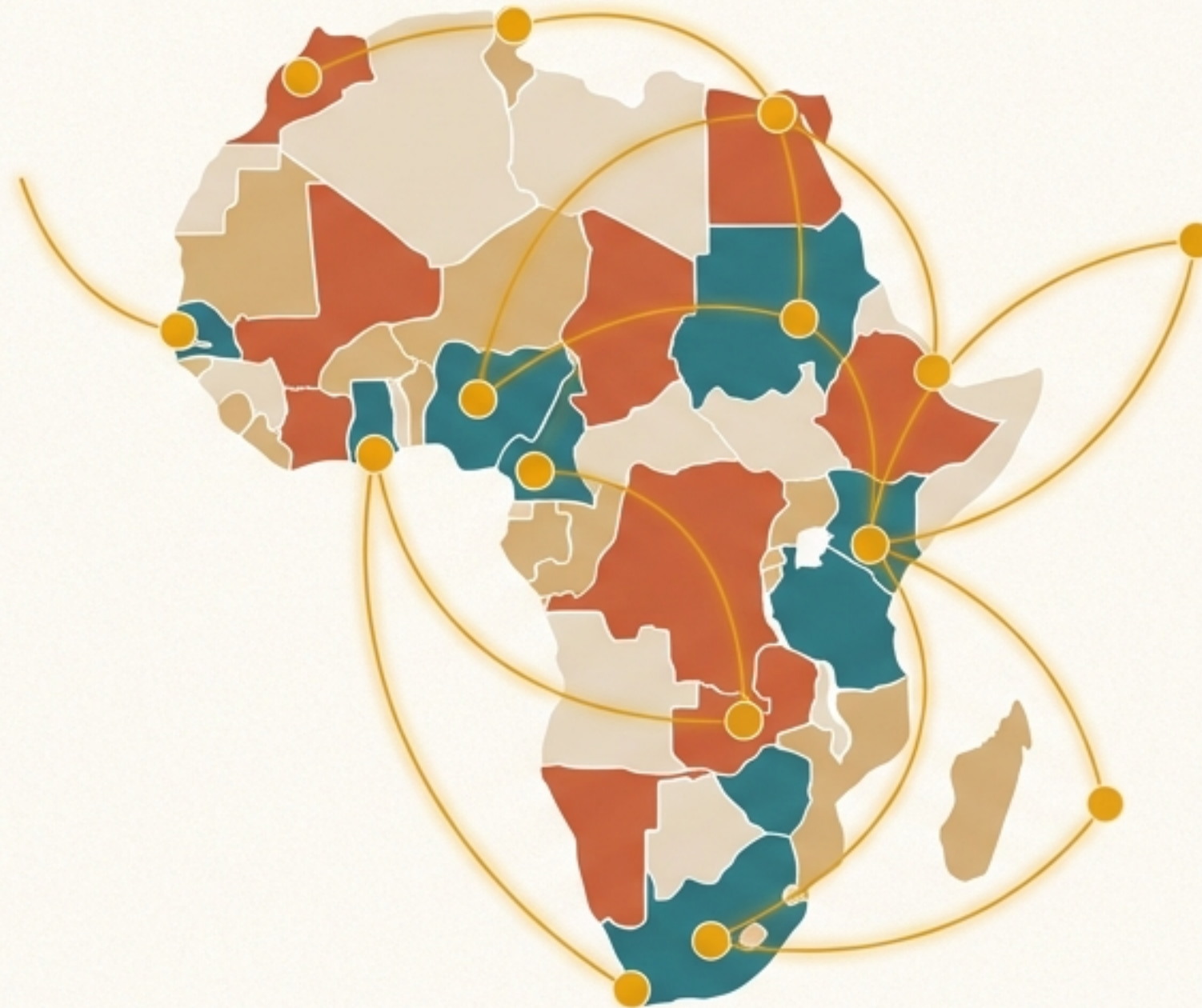


Barkeelu.com

La plateforme de fundraising qui connecte
les projets africains au cœur du monde.



Catalyseur de la Générosité Africaine.

Une générosité immense, mais une confiance ébranlée



Pour les Porteurs de Projets

Un potentiel d'impact freiné

Des milliers d'initiatives locales (associations, projets communautaires, urgences personnelles) peinent à trouver des financements. Le manque d'accès à des outils digitaux simples et à un large réseau de donateurs limite leur portée.



Pour les Donateurs

Un désir de contribuer frustré

L'envie de soutenir des causes locales est forte, mais se heurte à un manque de transparence, à la peur des fraudes et à des processus de don complexes et peu sécurisés.



Plus de **10 millions** d'abonnés mobiles rien qu'au Burkina Faso : un potentiel inexploité pour le don digital.



La majorité des dons reste informelle, sans traçabilité ni mesure d'impact.

Le paysage actuel : Des outils inadaptés au contexte africain.



Plateformes Internationales

Exemples : GoFundMe, Kickstarter.

Limites : Frais élevés, ignorance des paiements mobiles locaux (Mobile Money), déconnexion culturelle.



Cagnottes sur les Réseaux Sociaux

Exemples : Groupes WhatsApp, Pages Facebook.

Limites : Opacité totale, absence de sécurité, gestion manuelle et fastidieuse, aucune structure légale.



Acteurs Locaux Existants

Exemples : M-Changa, Kopar Express.

Limites : Souvent limités à un seul pays, technologie basique, fonctionnalités restreintes, faible portée.

Aucune plateforme n'offre une solution intégrée, panafricaine, transparente et technologiquement avancée pour l'ensemble de l'écosystème.

Notre solution : Barkeelu, la confiance digitale au service de l'impact.

Une plateforme unique qui réconcilie simplicité, transparence et connexion.



Simplicité

Créez et gérez une campagne en quelques minutes depuis un site web ou une application mobile intuitive.



Transparence

Suivez chaque don en temps réel. Générez des rapports d'impact clairs et partageables pour renforcer la confiance.



Connexion

Accédez à un réseau panafricain de donateurs. Intégrez tous les moyens de paiement locaux (Mobile Money, cartes bancaires) de manière sécurisée.

Comment ça marche ? Un écosystème vertueux en 4 étapes.



Une proposition de valeur pensée pour chaque acteur de l'écosystème.

Pour les INITIATEURS DE COLLECTES



Accès à un large réseau de donateurs.



Outils de suivi et de reporting d'impact.



En option Premium :
ERP & CRM pour gérer membres, cotisations et communication.

Pour les DONATEURS



Soutien à des projets locaux vérifiés et transparents.



Paiements simples et 100% sécurisés.



Expérience engageante (gamification, suivi des projets favoris).

Pour les PARTENAIRES AFFILIÉS



Source de revenus via commissions sur les dons générés (1% - 1.5%).

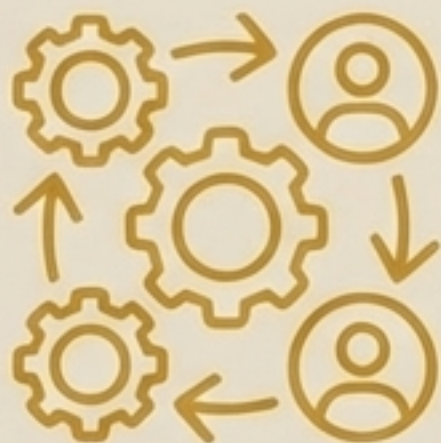


Tableau de bord de suivi des performances.



Association à une marque à forte mission sociale.

Au-delà de la collecte : Nos fonctionnalités différenciantes.



ERP & CRM pour Associations

Une solution SaaS complète (gestion des membres, campagnes, communication) pour la professionnalisation des organisations locales.



Fonds de Solidarité Nationale

Une campagne annuelle pour les urgences sociales et sanitaires, abondée par les entreprises et les dons non fléchés.



Programme d'Affiliation & Revendeurs

Un réseau structuré (influenceurs, médias) pour démultiplier la portée des collectes grâce à un modèle de commissionnement.



Gamification & Fidélisation

Un système de badges et de récompenses symboliques pour transformer les donateurs ponctuels en ambassadeurs récurrents.

Notre modèle économique : Des flux de revenus diversifiés pour une croissance durable.



Commission sur les collectes (8%)

Notre source de revenus principale, prélevée sur chaque don réussi.



Sponsoring & Publicité Ciblée

Packs de visibilité pour les entreprises et partenaires alignés avec nos valeurs.



Abonnements Premium (SaaS)

Revenus récurrents des organisations utilisant nos outils avancés d'ERP & CRM.



Mécénat d'Entreprise (RSE)

Contributions de grands donateurs pour soutenir des projets spécifiques ou le Fonds de Solidarité Nationale.

Barkeelu

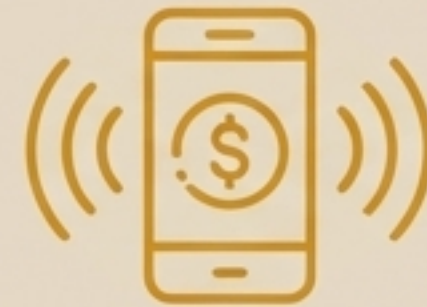
L'opportunité : Un continent en pleine transformation digitale.



2 304 Md \$

Croissance du E-commerce B2C

Un marché mondial de 2 304 milliards \$ en 2017. L'Afrique est le prochain relais de croissance, créant une culture de la transaction en ligne.



>50%

Pénétration du Mobile Money

Le principal canal transactionnel pour des millions d'Africains, une autoroute naturelle pour le micro-don.



HAUSSE

Budgets RSE en hausse

Les entreprises recherchent activement des canaux transparents et mesurables pour leurs investissements sociaux.

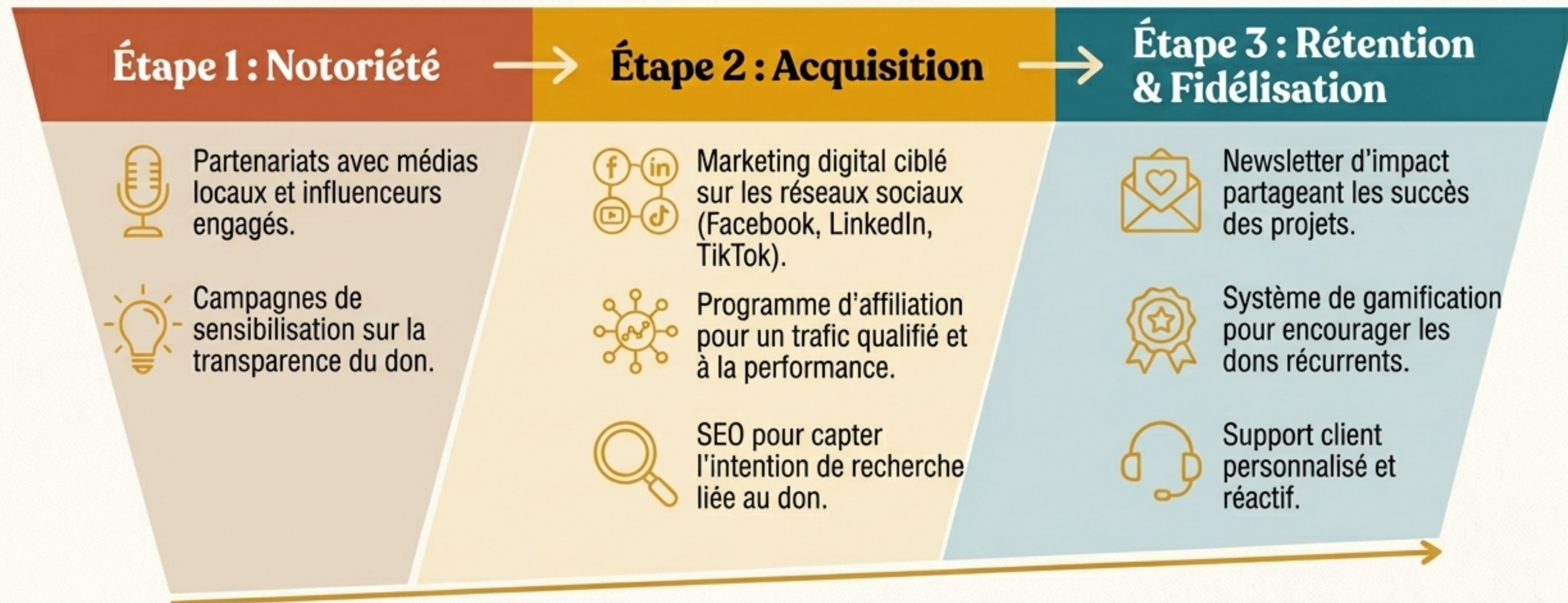
DIASPORA

Engagement de la Diaspora

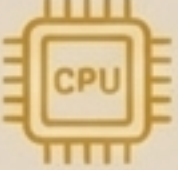
Une force économique majeure, connectée et désireuse de contribuer directement au développement local.



Stratégie d'acquisition : Atteindre et engager notre communauté.



Notre avantage concurrentiel : Un 'moat' stratégique.

Forces	Opportunités
 • Technologie propriétaire (ERP/CRM intégré).	 • Marché du don en ligne très peu structuré en Afrique.
 • Modèle économique hybride (B2C/B2B/Affiliation) créant des effets de réseau.	 • Demande croissante de transparence de la part des donateurs et des entreprises (RSE).
 • Compréhension profonde des paiements et usages locaux.	 • Forte pénétration mobile comme levier de croissance.
 • Équipe fondatrice expérimentée.	

Notre avantage réside dans la combinaison unique d'une technologie supérieure, d'un réseau de partenaires solide et d'un modèle économique conçu pour le scale.

L'équipe fondatrice : Une alliance d'expertise tech, financière et terrain



Moubarak PASSERE, CEO

Master en Banque & Finance (CESAG), certifications en finance d'entreprise (HEC Paris).
Expérience directe du commerce et de la structuration de projets. Vision stratégique et leadership.



Michaël A. SAWADOGO, COO

Master en Comptabilité & Gestion Financière (CESAG). Expertise en gestion opérationnelle, développement de partenariats et structuration de processus. Forte capacité d'exécution.

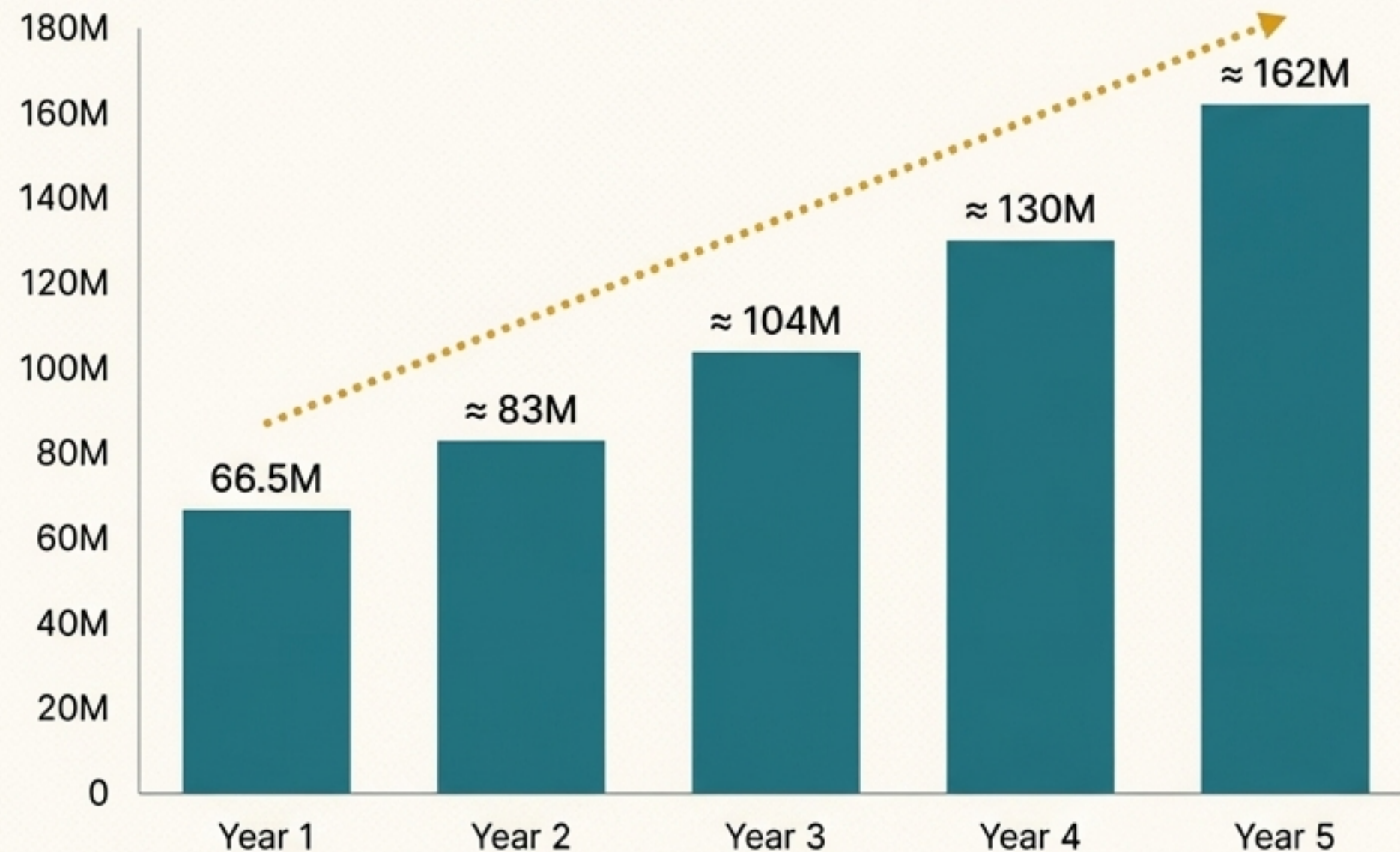


Entourés par un comité de conseillers stratégiques dans les secteurs de la Fintech, de l'investissement et de l'impact social.



Projections financières : Une trajectoire claire vers la rentabilité et la création de valeur.

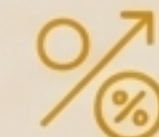
Chiffre d'Affaires Prévisionnel (FCFA)



Indicateurs de Rentabilité Clés



Valeur Actuelle Nette (VAN) :
7 371 754 F CFA



Taux de Rentabilité Interne (TRI) :
26,03%



Délai de Récupération du Capital : **4 ans et 2 mois**



Indice de Profitabilité (IP) :
1,22

Hypothèses basées sur une analyse détaillée du marché, un taux de commission de 8% et un taux de conversion de [X]%. Le plan financier détaillé est disponible sur demande.

Notre vision à 5 ans : Devenir la Super-App de l'impact social en Afrique

2024-2025
Consolidation



- Devenir le leader du fundraising en Afrique de l'Ouest francophone

2026-2027
Expansion



- Déploiement en Afrique anglophone



- Lancement de nouvelles verticales : micro-volontariat, marketplace de produits solidaires

2028+
Leadership



- Devenir l'infrastructure technologique de référence pour les ONG, fondations et programmes RSE sur tout le continent



Construisons ensemble le futur de la générosité en Afrique.

[Nom du contact]

[Titre]

[Email address]

Barkeelu.com

[Lien vers le profil LinkedIn de l'entreprise ou du contact]